

Neues Release / neue Dienstleistung / wichtige Kundeninformation

Sehr geehrte Kundinnen und Kunden von Realmatch360

Wir hoffen, Sie sind gut ins Neue Jahr gestartet. Bei Realmatch360 verlief der Jahresstart äusserst energiegeladen und ereignisreich. Zusammen mit unserem Entwicklungsteam haben wir ein neues Release realisiert. Die wichtigsten Neuerungen dazu möchten wir Ihnen in dieser E-Mail kommunizieren. Darüber hinaus sind wir seit Januar 2015 mit der neuen Dienstleistung «Realmatch360 Leads» auf dem Markt, die wir Ihnen ebenfalls kurz vorstellen möchten.

Neues Release:

Seit heute ist unter www.realmatch360.com unser neues Release aufgeschaltet, das folgende Verbesserungen beinhaltet:

• Grössere Datenbasis:

Ende des vergangenen Jahres konnten wir mit comparis.ch einen neuen, gewichtigen Datenlieferanten gewinnen. Damit vergrössert sich unser Pool an Nachfragedaten noch einmal markant.

• verbesserte Datenqualität:

Die Integration der zusätzlichen Daten ermöglichte weitere Verbesserungen bei der Doublettenbereinigung sowie bei der Interpretation der Nachfragerwünsche. Das Resultat der zusätzlichen Nachfragedaten ist deshalb nicht in erster Linie eine höhere Zahl von Nachfragern, sondern eine bessere Qualität der Nachfrageinformationen: mehr spezifisch Suchende, weniger Umkreis-Suchende, präzisere Angaben zu den gesuchten Objekten usw.

• weitere Verbesserungen:

Darüber hinaus haben wir verschiedene kleinere Optimierungen eingebaut, die Ihnen die Nutzung unseres Nachfragetools erleichtern sollen: Viersprachigkeit (Deutsch, Französisch, Italienisch, Englisch), massive Beschleunigung der MS-Report-Abfrage, Archiv für die Regionen-Reports, Rundung der gerechneten Werte im herunterladbaren CSV-File u.v.a.m.

Neue Dienstleistung: Realmatch360 Leads

Neben der Auswertung der anonymen Nachfragedaten (Realmatch360 Data) bieten wir seit Anfang Jahr eine neue Dienstleistung an: Realmatch360 Leads. Denn einen Teil der Nachfrager kennen wir mit Namen. Und nicht nur das: Durch einen optimierten Registrierungs- und E-Mail-Marketing-Prozess erhalten wir qualifizierte, umfassende Käuferprofile. Gegenwärtig befinden sich rund 1500 Profile von aktuell aktiven Kauf-Interessenten in unserer Datenbank. Seit Anfang Jahr können Sie diese nutzen, um Ihre Objekte frühzeitig und im Hintergrund zu verkaufen. Mehr Informationen und Bestellung erhalten Sie über <http://realmatch360.com/leads>.

Wenn Sie sich diese neue Dienstleistung persönlich vorstellen lassen möchten, können Sie sich jederzeit mit uns in Verbindung setzen. Auch für Feedback zu den bestehenden oder Ideen für zusätzliche Dienstleistungen haben wir jederzeit ein offenes Ohr.

An weiteren Verbesserungen bereits geplant sind eine Online-Integration des Projektchecks – heute nur online *bestellbar* – und eine Integration der Veränderungen im Vergleich zum Vorjahr, denn seit Anfang Februar verfügen wir erstmals über Daten, die mehr als ein Jahr zurückreichen.

Wir bedanken uns bei Ihnen dafür, dass Sie die Nachfrageinformationen von Realmatch360 nutzen, und freuen uns auf eine weiterhin gute Zusammenarbeit.

Freundliche Grüße
Das Realmatch360-Team

PS

Wussten Sie schon, dass Sie für sich und Ihre Mitarbeiter jederzeit ein kostenloses Webinar zur Nutzung von Realmatch360 bei uns buchen können? Bei Interesse kontaktieren Sie bitte Andy Egger unter 044 500 96 30 oder andy.egger@realmatch360.com.